SAAE – SERVIÇO AUTÔNOMO DE ÁGUA ESGOTO
Rua Antônio José Barbosa, 723 – Santa Luzia – Formiga / MG
CNPJ: 16.782.211/0001-63 – (37) 3329-2750 – CEP: 35.570-660
www.saaeformiga.com.br

ETP - ESTUDO TÉCNICO PRELIMINAR 38/2026

DESCRIÇÃO DA NECESSIDADE	
QUAIS AS NECESSIDADES A SEREM ATENDIDAS?	1. Garantir a segurança da informação e proteção dos ativos tecnológicos da autarquia contra ameaças cibernéticas (vírus, malware, ransomware, spyware e ataques avançados). 2. Preservar a integridade, confidencialidade e disponibilidade dos dados institucionais, evitando vazamentos, perdas ou indisponibilidades de sistemas. 3. Assegurar a continuidade das atividades administrativas e operacionais, reduzindo riscos de paralisações causadas por incidentes de segurança. 4. Proteger os endpoints da rede institucional (estações de trabalho) contra ameaças conhecidas e desconhecidas (zero-day), por meio de solução com capacidade de detecção comportamental e resposta automatizada. 5. Possibilitar gestão centralizada da segurança, com visibilidade em tempo real dos incidentes e capacidade de resposta rápida. 6. Atender às diretrizes de segurança da informação e à Lei Geral de Proteção de Dados (LGPD). 7. Reduzir riscos institucionais, financeiros e operacionais decorrentes de ataques cibernéticos.
DESCRIÇÃO DOS REQUISITOS DE CONTRATAÇÃO	
QUAL O TIPO DE OBJETO?	☐ Bem ☒ Serviço
QUAL A NATUREZA?	☒ Continuada — ☐ Com monopólio / ☒ Sem monopólio ☐ Não continuada
QUAL A VIGÊNCIA?	☐ 30 dias (pronta entrega) ☐ 180 dias ☐ 12 meses ☐ Indeterminado ☒ Outro: 36 ☐ dias ☒ meses ☐ anos
PODERÁ HAVER	☒ Sim – conforme prevê o Artigo 84 da Lei 14.133/2021, desde

PRORROGAÇÃO?	que comprovado o preço vantajoso ☐ Não ☐ Não se aplica porque o prazo é indeterminado
HÁ TRANSIÇÃO COM CONTRATO ANTERIOR?	☐ Sim Contrato nº: Prazo final: ☒ Não.
HÁ CRITÉRIOS DE SUSTENTABILIDADE?	☒ Sim. A solução deverá: a) Operar em ambiente digital, reduzindo consumo de materiais físicos; b) Utilizar arquitetura em nuvem (SaaS), evitando infraestrutura local; c) Contribuir para maior vida útil dos equipamentos ao prevenir falhas causadas por malware; d) Minimizar impactos ambientais indiretos relacionados à substituição de hardware. ☐ Não.
HÁ NECESSIDADE DE TREINAMENTO?	☒ Sim. ☐ Não. A contratada deverá fornecer treinamento básico para a equipe de TI, considerando a complexidade da solução EDR e seus recursos de gestão e resposta a incidentes.

LEVANTAMENTO DE MERCADO	
ONDE FORAM PESQUISADAS AS POSSÍVEIS SOLUÇÕES?	☒ Consulta a fornecedores ☒ Contratações similares ☒ Internet ☐ Audiência pública ☐ Outro
JUSTIFICATIVA TÉCNICA E ECONÔMICA PARA A ESCOLHA DA MELHOR SOLUÇÃO	Foram analisadas as seguintes alternativas: • **a) Utilização de antivírus gratuito** Soluções gratuitas não oferecem proteção corporativa adequada, carecendo de recursos essenciais como: • gestão centralizada; • proteção contra ransomware avançado; • análise comportamental e machine learning; • resposta automatizada a incidentes. Além disso, não garantem suporte técnico nem conformidade com padrões institucionais de segurança.

	Conclusão: tecnicamente insuficiente. • **b) Desenvolvimento interno de solução** Inviável, considerando: • alta complexidade técnica; • necessidade de equipe especializada; • custos elevados; • riscos operacionais. **Conclusão:** economicamente e tecnicamente inviável. • **c) Aquisição de solução antivírus tradicional (não EDR)** Embora mais simples, não atende plenamente ao cenário atual de ameaças, pois não possui: • detecção comportamental avançada; • resposta automatizada; • visibilidade centralizada de incidentes. **Conclusão:** solução intermediária, porém limitada. • **d) Contratação de solução corporativa EDR (Endpoint Detection and Response)** Solução moderna com capacidade de: • detecção em tempo real; • análise de comportamento (inclusive ameaças zero-day); • resposta automatizada a incidentes; • isolamento de máquinas comprometidas; • gestão centralizada em nuvem. **Conclusão:** melhor solução técnica. • **JUSTIFICATIVA DA ESCOLHA: SOFTWARE PAGO – Fundamentado com o documento Anexo – Requisitos Tecnológicos da Solução e Características gerais.** A contratação de solução paga se justifica por: • maior nível de proteção e confiabilidade; • suporte técnico especializado; • atualizações constantes contra novas ameaças; • conformidade com normas de segurança; • mitigação de riscos institucionais relevantes. • **JUSTIFICATIVA DA CONTRATAÇÃO POR 36 MESES** Com base na proposta comercial analisada: • 12 meses: maior custo unitário • 36 meses: Melhor custo-benefício Além disso:

	• reduz custos administrativos (menos processos licitatórios); • garante continuidade da proteção; • evita descontinuidade contratual; • melhora previsibilidade orçamentária. **Conclusão:** contratação por 36 meses é mais vantajosa economicamente e operacionalmente.
HÁ RESTRIÇÃO DE FORNECEDORES?	☐ Sim ☒ Não
DESCRIÇÃO DA SOLUÇÃO	
O QUE SERÁ CONTRATADO?	Contratação de solução de software antivírus corporativo do tipo EDR, incluindo: • licença para aproximadamente 50 endpoints; • console de gerenciamento em nuvem; • proteção avançada contra malware, ransomware e ameaças zero-day; • suporte técnico; • atualizações durante toda a vigência; • treinamento da equipe de TI.
QUAL O PRAZO DA GARANTIA CONTRATUAL?	☒ Não há garantia contratual adicional, considerando tratar-se de licenciamento com suporte contínuo durante a vigência. ☐ 90 dias ☐ 12 meses ☐ Outro: ☐ dias ☐ meses ☐ anos
HÁ NECESSIDADE DE ASSISTÊNCIA TÉCNICA?	☒ Sim. ☐ Não.
HÁ NECESSIDADE DE MANUTENÇÃO?	☒ Sim. (atualizações e suporte inclusos) ☐ Não.
ESTIMATIVAS DO QUANTITATIVO NECESSÁRIO E DO VALOR DESTA CONTRATAÇÃO	
COMO SE OBTEVE O QUANTITATIVO ESTIMADO?	☐ Análise de contratações anteriores ☐ Análise de contratações similares ☒ Outro: Levantamento interno do parque tecnológico.
DESCRIÇÃO DO QUANTITATIVO	• Total estimado: **50 licenças (49 + reserva técnica)** conforme DFD.

	Critério adotado: • 1 licença por equipamento; • 1 licença adicional para expansão
MEIOS USADOS NA PESQUISA	☐ Painel de preços ☒ Contratações similares ☒ Fornecedores ☐ Internet ☐ Outro: SETOP e SINAPI

Item	CAT ser	Código interno	Descrição	UN	Qtde	Valor Unitário	ValorTotal
1		2000205466	Licença, treinamento e suporte de software de segurança antivírus do tipo EDR (Endpoint Detection and Responde) pelo prazo de 36 meses.	SV	50	R$164,45	R$8.222,50

VALOR TOTAL ESTIMADO PARA ESTA CONTRATAÇÃO	**R$8.222,50 (oito mil, duzentos e vinte e dois reais e cinquenta centavos.)**

ANÁLISE DOS RISCOS

RISCOS DESTA CONTRATAÇÃO	☒ Identificados ☒ Classificados ☒ Ações preventivas definidas ☒ Responsável identificado ☒ Plano de tratamento indicado A gestão de riscos é etapa essencial do planejamento da contratação, permitindo a identificação de eventos que possam comprometer a seleção do fornecedor e a adequada execução do objeto, conforme diretrizes da Lei nº 14.133/2021. No caso da contratação de solução de antivírus corporativo do tipo EDR, destacam-se riscos relacionados à segurança da informação, tais como falhas na proteção dos endpoints, indisponibilidade da solução, ausência de atualizações e ineficiência na resposta a incidentes, os quais podem impactar diretamente a continuidade das atividades e a integridade dos dados institucionais. A análise dos riscos considerou os critérios de probabilidade e impacto, possibilitando sua classificação e definição de medidas preventivas. Para melhor organização, os riscos foram estruturados conforme as fases da contratação: Planejamento: riscos de especificação inadequada, dimensionamento incorreto da demanda e falhas na definição da solução; Seleção do fornecedor: riscos de restrição à competitividade, contratação de proposta inexequível ou fornecedor sem capacidade técnica; Gestão e fiscalização contratual: riscos de falhas na execução, suporte ineficiente,

	indisponibilidade do sistema e ausência de acompanhamento adequado. O detalhamento dos riscos, bem como das ações preventivas e medidas de tratamento, será apresentado nos seguintes anexos: Anexo 1 – Riscos da fase de planejamento Anexo 2 – Riscos da fase de seleção do fornecedor Anexo 3 – Riscos da fase de gestão e fiscalização contratual Esses documentos permitirão o acompanhamento contínuo dos riscos ao longo da contratação, contribuindo para a mitigação de falhas e o alcance dos resultados pretendidos.
JUSTIFICATIVA PARA O PARCELAMENTO DA SOLUÇÃO	
A SOLUÇÃO SERÁ DIVIDIDA EM ITENS?	☐ Sim ☒ Não. Por quê? ☐ Objeto indivisível ☒ Perda de escala ☒ Tecnicamente inviável ☐ Economicamente inviável ☒ Aproveitamento da competitividade ☐ Outro:
CONTRATAÇÕES CORRELATAS OU INTERDEPENDENTES	
HÁ CONTRATAÇÕES CORRELATAS OU INTERDEPENDENTES?	☐ Sim ☒ Não
ALINHAMENTO DA CONTRATAÇÃO COM O PLANEJAMENTO	
HÁ PREVISÃO NO PLANO DE CONTRATAÇÕES ANUAL?	☒ Sim. **Esta previsto no PCA 2026** ☐ Não.
RESULTADOS PRETENDIDOS	
QUAIS OS BENEFÍCIOS PRETENDIDOS NA CONTRATAÇÃO?	☐ Ganho de Eficiência ☒ Manutenção do Funcionamento Administrativo ☒ Redução de Custos ☒ Serviço/Bem de Consumo ☐ Aproveitamento de Recursos Humanos ☒ Realização de Política Pública ☒ Redução dos Riscos do Trabalho ☒ Outro: aumento da segurança da informação; redução de incidentes cibernéticos;

	continuidade operacional; conformidade com LGPD; maior eficiência da gestão de TI.
PROVIDÊNCIAS PENDENTES	
HÁ PROVIDÊNCIAS PENDENTES PARA O SUCESSO DA CONTRATAÇÃO?	☐ Sim. ☒ Não.
IMPACTOS AMBIENTAS E MEDIDAS DE MITIGAÇÃO	
HÁ PREVISÃO DE IMPACTO AMBIENTAL NA CONTRATAÇÃO?	Impactos indiretos (baixo impacto), mitigados por: • uso de solução em nuvem; • redução de falhas em hardware; • descarte adequado de equipamentos conforme legislação.
CONCLUSÃO	
A CONTRATAÇÃO POSSUI VIABILIDADE TÉCNICA, SOCIOECONÔMICA E AMBIENTAL?	☒ Sim. Com base nas análises realizadas neste Estudo Técnico Preliminar, conclui-se que a contratação de solução de software antivírus corporativo do tipo EDR mostra-se **necessária, adequada e vantajosa** para o atendimento das demandas do SAAE Formiga. A solução proposta atende de forma eficiente às necessidades de segurança da informação da autarquia, garantindo a proteção dos ativos tecnológicos, a integridade dos dados institucionais e a continuidade das atividades administrativas e operacionais. Do ponto de vista técnico, a adoção de solução EDR se apresenta como a alternativa mais completa e eficaz frente às ameaças cibernéticas atuais, superando soluções convencionais e gratuitas. Sob o aspecto econômico, a contratação por período estendido (36 meses) demonstra-se mais vantajosa, proporcionando redução de custos unitários, otimização de recursos administrativos e maior previsibilidade orçamentária. Adicionalmente, a solução proposta está alinhada às boas práticas de governança, segurança da informação e às diretrizes da Lei nº 14.133/2021, contribuindo para a mitigação de riscos e para a

	adequada gestão contratual. Dessa forma, conclui-se pela **viabilidade da contratação**, recomendando-se o prosseguimento do processo com a elaboração do Termo de Referência e demais atos necessários à realização do certame. ☐ Não

Formiga (MG), 10 de maio de 2026.

_____

Elaborado por Fabiano Gonçalves da Rocha
Auxiliar Adm. – Agente de Contratação